GREEN Conseil

université PARIS-SACLAY

UVSQ université PARIS-SACLAY

ISM-IAE INSTITUT SUPÉRIEUR DE MANAGEMENT CAMPUS DE SAINT-QUENTIN-EN-YVELINES

JOURNÉE DU CONTRACT MANAGEMENT

Le Contract Management…

…une fonction en constante évolution

- Le rôle stratégique du CM et les enjeux de cette fonction
- La cohabitation entre Acheteur et Contract Manager
- Quelles formations pour devenir Contract Manager

14 mai 2024 de 13h à 17h
Maison de l'Étudiant
1 allée de l'Astronomie 78286 GUYANCOURT

Journée portée par

GREEN Conseil

Événement porté par l'équipe Achats & Avenir

ACHATS & AVENIR MAQF

Le Groupe « Achats et Avenir » et les étudiants du M2 Management des Achats et Qualité Fournisseurs (MAQF) de l'ISM-IAE de l'Université Versailles Saint-Quentin-en-Yvelines, composante de l'Université Paris-Saclay ont le plaisir de vous convier à leur 4ème édition de la Journée du Contract Management portant sur le thème de :

Le Contract Management…
… une fonction en constante évolution.

Cette journée vise à explorer et à débattre des multiples dimensions du Contract Management, mettant en lumière son rôle stratégique, les défis qui lui sont associés et les voies de développement professionnel qui s'offrent à ceux qui aspirent à exercer cette fonction.

Le Contract Management, en tant que discipline, évolue constamment pour s'adapter aux changements et aux défis rencontrés dans le paysage des affaires contemporain. Cette fonction n'est plus simplement la gestion de contrats, mais elle s'est transformée en un élément stratégique crucial pour les entreprises cherchant à maximiser la valeur de leurs accords contractuels.

Les avancées technologiques, les nouvelles réglementations, ainsi que les exigences croissantes en matière de transparence et de conformité, contribuent à façonner l'évolution du Contract Management. En outre, l'adoption de pratiques agiles et l'intégration de l'analyse de données permettent aux professionnels du Contract Management de mieux anticiper les risques et d'optimiser les opportunités.

- Le rôle stratégique du Contract Management et les enjeux de cette fonction, à ce jour… et demain ?!

Ce thème sera l'occasion d'aborder le rôle du Contract Manager, de l'ensemble des acteurs & contributeurs à la Fonction Contract Management, et la performance qu'elle peut apporter à toute organisation manageant des projets et contrats complexes.

En effet, bien que l'enjeu de pilotage contractuel soit avéré, il n'est pas évident dans toutes les structures.

Ces échanges permettront de quantifier l'évitement des coûts et la diminution des risques que permet le Contract Management.

Cette thématique est d'autant plus importante dans le contexte économique actuel, empli de crises et de défis majeurs.

- La cohabitation entre Acheteur et Contract Manager : entre clarification, collaboration, et hybridation… où en est-on et où va-t-on ?

Nous verrons comment la mise en place des interfaces permet de faciliter et d'augmenter la performance de la coopération entre les différentes fonctions de l'entreprise et la fonction contract management. Nous nous appuierons sur les « Fiches Interfaces » AFCM©.

Enfin, nous aborderons comment le rattachement hiérarchique de la fonction contract management un impact sur le binôme contract manager/ acheteur, contract manager/juriste ou encore contract manager/ métier.

- Quelles formations pour le Contract Management ?

Enfin, la professionnalisation de la fonction de Contract Management permet l'avènement de formations certifiantes, permettant de professionnaliser tout métier, les masters universitaires commencent également à mettre en place des modules de formations : nous en parlerons !

Nous évoquerons également le chemin par lequel tout praticien Senior en Contract Management s'est formé ou révélé : l'expérience des relations contractuelles complexes et/ou stratégiques. Un apprentissage continu !

PROGRAMME DE LA JOURNÉE DU CONTRACT MANAGEMENT

13h30 - 13h50 - Accueil

13h50 - Mots de bienvenue
Mourad ATTARÇA, Maître de conférences - Directeur de la Formation continue
Responsable du master 2 Management Relation Client (MRC) et du master Management des Achats & Qualité Fournisseurs (MAQF) à l'ISM-IAE Versailles Saint-Quentin-en-Yvelines - UVSQ Université Paris Saclay
Adeline FEDRIZZI, Associée GREEN Conseil, Responsable BU Contract Management, Formatrice Projects Contract Management, Enseignante Associée ISM-IAE.
Myriam SNOUSSI, End-to-End Contract Leader, EDF

14h - 14h45 - Le rôle stratégique du Contract Management et les enjeux de cette fonction, à ce jour… et demain ?!
Animée par Adeline FEDRIZZI, Associée GREEN Conseil & Enseignante Associée ISM-IAE
Intervenants :
Vincent LECLERC - *Contract Manager Expert - ELENGY*
Sabrina LARDJANE - *Contract manager - CHEVRIER & FAVARI*

14h45 - 15h30 - La cohabitation entre Acheteur et Contract Manager : entre clarification, collaboration, et hybridation… où en est-on et où va-t-on ?
Animée par Myriam SNOUSSI, End-to-End Contract Leader, EDF
Intervenants :
Jean-Philippe ANDANSON - *Procurement & Contract Manager Projet Recyclage Batteries - ERAMET*
Jérôme HOSPITAL - *Chargé de Mission Direction du Contract Management Groupe - EDF*

15h30 - 15h45 - Pause de l'après-midi

15h45 - 16h30 - Quelles formations pour devenir contract manager ?
Animée par Adeline FEDRIZZI, Associée GREEN Conseil & Enseignante Associée ISM-IAE
Intervenants :
Didier DALOD - *Contract Officer, Président de la Commission Carrières, Développement et Formation de l'AFCM, (Associé Fondateur Piman Consultants)*
Vincent LECLERC - *Contract Manager Expert – ELENGY*
Rayane BOUCHEMIT - Contract Manager - *KARBET CONSULTING*

16h30 - Clôture de la journée

L'ÉQUIPE ORGANISATRICE DE LA JOURNÉE

Modération : Mourad ATTARÇA, Maître de conférences - Directeur de la Formation continue
Responsable des Masters Management Relation Client (MRC) et Management des Achats & Qualité Fournisseurs (MAQF)
Adeline FEDRIZZI, Associée GREEN Conseil & Enseignante Associée ISM-IAE
Myriam SNOUSSI, *End-to-End Contract Leader, EDF*

Animation : Adeline FEDRIZZI, Associée GREEN Conseil & Enseignante Associée ISM-IAE
Myriam SNOUSSI, *End-to-End Contract Leader, EDF*
François DUMOUTIER, *Supplier Industrial Performance Manager THALES*
Denis GOUAULT, *Acheteur ENEDIS*
Julie BOURGOIN, *Procurement Project Manager THALES*
José Antonio NUNEZ BOONE, *Acheteur RENAULT*
Julien CHEVALIER, *Commodity Buyer SAFRAN*
Éloïse LE FAUCHEUR, *Acheteuse COLAS*
Lucas GRAYEL, *Acheteur EDF*

Organisation : Groupe projet ACHATS & AVENIR constitué de Julie BOURGOIN, de Julien CHEVALIER, de François DUMOUTIER, de Denis GOUAULT, de Lucas GRAYEL, d'Éloïse LE FAUCHEUR et de José Antonio NUNEZ BOONE.

Les organisateurs remercient l'ensemble des partenaires ayant participé à la préparation et à l'organisation de cette Journée des Achats :

GREEN Conseil
GREEN Conseil est née de la volonté de positionner sur le marché du conseil une entreprise proposant une réelle expertise, sur les métiers qui sont les siens, et d'établir des liens de partenariat long terme avec ses clients. Si ce projet originel perdure aujourd'hui, c'est notamment grâce à l'existence d'une équipe de collaborateurs solides et solidaires. GREEN Conseil, spécialisée dans le management de projets et contrats complexes, s'engage avec détermination et motivation dans la réalisation de chacune de ses missions. Qu'elles soient brèves, longues, internes ou externes. Il ne s'agit pas d'un vain mot pour GREEN Conseil : l'engagement collectif est une véritable posture, au fondement de notre culture d'entreprise. GREEN est fiers d'observer, au fil du temps, les fruits de cet engagement et de l'esprit d'équipe qui le sous-tend.
Pour plus d'informations : https://www.green-conseil.com

AFCM
L'Association Française du Contract Management est une association professionnelle qui pour mission de rassembler les Contract Managers, de participer activement au développement, à la professionnalisation, à la promotion mais aussi à la standardisation du Contract Management et à l'amélioration de son positionnement dans les organisations comme fonction essentielle. Pour ce faire l'AFCM entend, en particulier : établir et diffuser auprès des entreprises une politique de communication sur la fonction de Contract Manager ; être une référent des formations spécialisées dans les domaines propres au Contract Management ; permettre l'examen, la réflexion et le débat sur des sujets d'intérêt commun liées au Contract Management ; créer et promouvoir un réseau parmi les Contract Managers ; organiser et proposer des opportunités de développement de carrières pour ses membres; participer activement au développement de standards dans le domaine ; Développer des liens – utiles pour l'Association et ses membres – avec des organismes partenaires tant en France qu'à l'étranger.
Pour plus d'informations : https://www.afcm-asso.fr

ICM
L'Institut du Contract Management (ICM) est une association professionnelle de Contract Managers au service de la promotion et du partage des savoir-faire opérationnels, fondée en 2022 par un groupe d'experts. Elle s'attache à répondre aux besoins en formations spécifiques et en partage de savoir-faire des Contract Managers dans tout type d'organisation et de domaine (construction, industrie et services). L'ICM a pour mission de favoriser les échanges entre praticiens du Contract Management, de promouvoir les savoir-faire dans cette discipline et de proposer des formations. Elle met en œuvre des actions pour encourager la recherche académique, contribuer au développement des référentiels métier, publier des articles et études, organiser des conférences et séminaires.
Pour plus d'informations : https://www.icm.academy

INSTITUT SUPÉRIEUR DE MANAGEMENT (ISM-IAE) VERSAILLES SQY
L'Institut Supérieur de Management - IAE de Versailles Saint-Quentin-en-Yvelines a pour mission fondamentale de développer la recherche, la formation, la diffusion et la valorisation des connaissances et des savoir- faire dans les différents domaines de la gestion et du management. Il vise à promouvoir un "management responsable et intégré". L'ISM-IAE fait partie du réseaux IAE France qui regroupe 36 écoles de management universitaires. Il abrite le laboratoire de recherche en Management LAREQUOI et délivre des formations de niveau licence et master accréditées par le ministère de l'Éducation Nationale, de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche, ainsi qu'un programme doctoral. L'ISM-IAE accueille environ 1200 étudiants (dont plus de 800 en alternance et plusieurs centaines de stagiaires en formation continue). L'ISM-IAE est par ailleurs un institut très ouvert sur les environnements locaux, nationaux et internationaux et conduit de nombreux partenariats avec des organisations publiques et privées et avec des entreprises.
Pour plus d'informations : www.ism-iae.uvsq.fr

ACHATS & AVENIR
L'Équipe projet ACHATS & AVENIR est l'une des 5 équipes projets du M2 MAQF de l'ISM-IAE.
L'Équipe est en charge de l'organisation d'évènements au sein de l'ISM-IAE et du Master tout au long de l'année. Ces événements portent sur les thématique du management, des achats et de la relation fournisseurs. Parmi ses journées on retrouve la Journée des Achats, la Journée du Contract Management ou encore la Journée Insertion Professionnelle. L'Équipe projet ACHATS & AVENIR doit également assurer pour le master une veille constante autour des thématiques achats et relation fournisseurs.
Pour plus d'informations : achatetavenir@gmail.com

UNIVERSITÉ PARIS- SACLAY
Née de la volonté conjuguée d'universités, de grandes écoles et d'organismes de recherche, l'Université Paris-Saclay compte parmi les grandes universités européennes et mondiales, couvrant les secteurs des Sciences et Ingénierie, des Sciences de la Vie et Santé, et des Sciences Humaines et Sociales. Sa politique scientifique associe étroitement recherche et innovation, et s'exprime à la fois en sciences fondamentales et en sciences appliquées pour répondre aux grands enjeux sociétaux.
Pour plus d'informations : https://www.universite-paris-saclay.fr

OÙ SE DÉROULERA LA JOURNÉE DU CONTRACT MANAGEMENT ?

Maison de l'étudiant
1 allée de l'Astronomie
78286 Guyancourt (78)

COMMENT S'Y RENDRE ?

SCAN ME!

INSCRIPTION OBLIGATOIRE